



Rádios Profissionais - Vantagens



Julio Roland
Engenheiro e Instrutor

INOVANDO Por Um Mundo Mais Seguro





Agenda

- Rádios Profissionais vantagens

INOVANDO Por Um Mundo Mais Seguro



Rádio Profissional



VS



Rádio genérico

Profissional

Comunicação estável e confiável 

Áudio claro com supressor de ruído 

Resistência a poeira, quedas e água (IP67/IP68) 

Bateria com autonomia de até 24h 

Criptografia avançada contra interceptações 

Menor custo total de propriedade no longo prazo 

Transmitem profissionalismo e credibilidade 

VS

Genérico

Hytera 

✗ Perda de sinal e falhas frequentes

✗ Áudio distorcido com ruídos e chiados

✗ Frágil, quebra facilmente

✗ Bateria com baixa autonomia

✗ Sem segurança na comunicação

✗ Maior custo oculto devido a trocas frequentes

✗ Passam imagem amadora, pouco confiável

Profissional

Genérico

VS

Maior tempo de vida útil



Homologação na ANATEL / INMETRO



Suporte técnico autorizado



Garantia de fabrica



Treinamentos especializados e frequentes



Presença local do fabricante



Distribuidores e revendedores locais



Dura poucos meses ou semanas



Sem homologação, problemas legais



Não possui suporte



Sem garantia



Não possui treinamentos



Não possuem presença local



Não possuem

Profissional

Genérico

VS

Investimento com retorno garantido



Confiabilidade para missão crítica



Atualizações constantes



Integração com sistemas



Credibilidade da marca



Menos falhas – Maior produtividade



Não sabe se vai ter algum retorno



Não cumpre nem comunicações básicas



Nunca atualiza



Não suporta integrações



Não tem e gera desconfiança



Falhas constantes – baixa produtividade

Profissional

Hytera

Genérico

Investimento com retorno garantido



Confiabilidade para missão crítica



Atualizações constantes

Integração com sistemas

Credibilidade da marca

Menos falhas – Maior vida útil



Não sabe se vai ter algum retorno



Não cumpre nem comunicações básicas



Nunca atende



Não suporta funções



Não tem confiança



Falha com baixa produtividade



CONCLUSÕES

Hytera

Vender qualidade gera fidelização

Trabalhar com a Hytera significa entregar confiabilidade, o que garante **clientes satisfeitos, recorrência e menos pós-venda com problemas**.

Maior margem e valor agregado

Produtos profissionais permitem trabalhar com **margens melhores** e ainda agregar acessórios e serviços (treinamento, instalação, manutenção).

Diferenciação competitiva

Oferecer rádios genéricos é entrar na guerra de preços. Trabalhar com a Hytera é entregar **soluções completas**, fortalecer a imagem da revenda e conquistar **clientes de maior porte e ticket médio mais alto**.





Hytera Brasil



Hytera Brasil



Hytera Brasil - Oficial



hyterabrasil



hytera_brasil



INOVANDO para um Mundo Mais Seguro

Julio Roland
Engenheiro e Instrutor